西関東ブロック

「学び」「働き」「交流」：三本の矢で
「てっぺん」目指せ

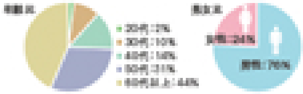
東京西

Tokyonishi

昨年20周年。
世代を超えて歴史を繋いでいきます。

メットライフ東京西代理店会

会員数：158名（2016年6月現在）　会　長：平田一郎



ミッション＝増収。AND…

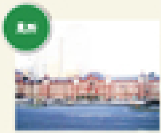
3月に[illegible]で「増収」セミナーを開催。前半は支社ASRの解説でボーナスを含めた報酬規程を再確認。後半は、支部にボーナスを取っている会員さんのお話から、ボーナス獲得へのアプローチを研究。「特別なことはしないが、ずっと同じことを続けること」がヒントとの由。その後、参加者でディスカッションを行い、銘々と出た増収アイデアを、参加者でシェア。中身の濃いセミナーとなりました。

「祝・20周年」そしてその先へ！

2015年度、会発足から20周年の記念大会を開催。たくさんの会員が集い、歴代会長で連合会役員を務めた皆さんにも登壇いただくなど、会場はたいへん賑やかな雰囲気になりました。参加された皆さんの笑顔が、20周年の重み、そして先輩方から受け継いできた代理店会の歴史の一つひとつ。20周年の宝物。この先も、世代を超えて繋いでいけるよう努めていこうと思います。

7回目を迎えた代理店会ゴルフ大会。今回もベストグロス賞目でたいへん気持ち良くプレイ。熊本支援のチャリティ企画も行いました。

風景



支社オフィスから、東京駅まで徒歩いって10分ほど。全国30以上の通勤圏へ乗換なしで行ける"日本の玄関"です！

交流

セミナー後の懇親会にも多くの参加があります。ベテランも若手も関係なく、セミナー以上に（笑）、盛り上がるのです（笑）

Message

会員から

セミナーや懇親会に参加して他の会員と繋りあう中に、次の目指す方向になりそうなヒントが次々見つかります。代理店会は、自分たちにとっての"[illegible]"なのだと思います。

代理店会役員一同

地区会長から

代理店会は、メットライフで活動する皆の"居場所"でありたい、と思います。「学び」「働き」「交流」の三本柱を大切に、東京西支社全員の目標でもある「てっぺん」目指して、共に頑張ります！

平田会長

Area Event

2月　代理店会総会（キックオフミーティング）
3月　セミナー（ボーナス獲得ミッション）
4月　コールセンター見学会、
　　　代理店会上期キャンペーン
5月　西関東ブロックセミナー（2017年開催予定）
6月　[illegible]第7回チャリティゴルフ大会
7月　代理店会20周年記念大会＠2015、
　　　セミナー（代理店経営＆マーケット開拓）
9月　セミナー（開業力UP）＋BBQ大会
　　　代理店会下期キャンペーン
11月　チャリティボウリング大会＠2015

\ 交流会は毎月1回以上開催・活動量でも「てっぺん」目指します /